

Vous souhaitez mettre en avant vos compétences commerciales au sein d'une équipe bienveillante et solidaire tout en développant des compétences techniques en IT ?

En nous rejoignant, vous pourrez réaliser votre rêve de travailler dans un **domaine technique**. Dites adieu à la frustration de ne pas utiliser pleinement vos compétences. Découvrez comment vous pourrez bénéficier d'opportunités de progression clairement définies dans une carrière technique, avec l'encadrement et la formation nécessaires pour réussir dans un **rôle hybride technique et commercial**.

Depuis 20 ans, nous accompagnons les PME en externalisant tous leurs systèmes informatiques. Notre métier, en quelques mots, c'est la **conception, le déploiement et l'hébergement de toutes les infrastructures IT** dont nos clients ont besoin au quotidien. Aujourd'hui, grâce à notre équipe de **100 collaborateurs** engagés et notre solide expertise métier, nous bénéficions d'une **excellente image de marque sur le marché**.

Nous sommes le leader français de l'hébergement dans le domaine de l'expertise comptable !

L'état des lieux de notre entreprise en 2023 : ce sont plus de **1000 clients hébergés à travers la France et l'Europe dans nos propres data centers et plus de 7 000 utilisateurs qui se connectent chaque jour**. Nos projets pour demain ? Continuer à proposer des solutions innovantes et performantes, à des prix compétitifs, et poursuivre notre **croissance à 2 chiffres**.

En pleine expansion et afin de poursuivre, nous cherchons à renforcer notre équipe commerciale sur le poste de Commercial H/F en CDI.

SI VOUS ÊTES MOTIVÉ(E) ET PRÊT(E) À RELEVER DE NOUVEAUX DÉFIS SUR LE SECTEUR ALSACE/RHÔNE-ALPES, CE POSTE EST FAIT POUR VOUS !



CDI
Véhicule de fonction



24K€ à 70K€
(fixe + variable)



Secteur
Alsace / Rhône-Alpes

ENVOIE TA CANDIDATURE :



recrutement@coaxis.com

CE QUE COAXIS PROPOSE

Nous vous accueillons dans une structure **profondément humaine**, animée par une vraie politique de proximité.

La **bienveillance** et la **confiance** ? Ce sont nos piliers.

Vous bénéficierez chez nous d'une réelle **autonomie** pour mener à bien vos missions et vos **idées** seront toujours les bienvenues.

Vous aurez également :

- > Une grande **liberté** sur votre secteur (home office + terrain)
- > Un esprit PME **convivial** et **dynamique**
- > Pour profiter de vos vacances, COAXIS vous offrira des **Chèques vacances**
- > Une **prime d'intéressement** reconnaissant le travail de l'ensemble de l'équipe





Sur une **quinzaine de départements**, avec un focus sur l'**Alsace-Lorraine**, vous assurerez une **forte présence terrain** pour être au plus près de vos prospects et clients.

Vous aurez deux cibles principales pour développer le business : les **cabinets d'expertise comptable** et les **vins & spiritueux**. Cependant vous n'avez pas de limites à adresser d'autres domaines d'activité.

VOS MISSIONS :

- ✓ Vous identifierez vos nouveaux clients par votre prospection et avec nos apporteurs d'affaires.
- ✓ Vous prospecterez également lors des congrès et salons du Village Connecté.
- ✓ Vous analyserez les besoins et les enjeux de votre portefeuille client.
- ✓ Vous organiserez, en collaboration avec les équipes techniques, un audit de l'infrastructure de vos prospects.
- ✓ Vous élaborerez les solutions techniques et financières avec les équipes en interne afin de présenter les offres.
- ✓ Vous suivrez le parc client existant en ayant une relation de proximité et en renouvelant leurs contrats.



Ce poste vous promet de belles rencontres sur le terrain mais aussi de nombreux échanges en interne avec nos différents experts.

PROFIL RECHERCHÉ

Nous attendons une **grande autonomie** de votre part. Votre **bon sens, votre organisation, votre curiosité et votre dynamisme** seront des atouts majeurs pour réussir vos missions.

Face à des interlocuteurs premium, votre **aisance** et votre **bon niveau de discours** vous seront d'une aide précieuse pour être crédible et pour nouer des **liens solides**.

Les éléments clés de votre profil :

- ✓ **Expérience significative** (+3 ans) dans la **vente de solutions IT** idéalement
- ✓ Capacité à **gérer un deal** de A à Z
- ✓ Formation **Bac +2 minimum**

